

Joignez-vous à l'équipe Texel



Représentant(e) des ventes Géosynthétiques -
Montréal Rive-Nord, Outaouais et Abitibi
Poste permanent

Sous la supervision du Chef des ventes Géosynthétiques :

- Assurer le développement des affaires sur son territoire, la croissance de la base de clientèle, du chiffre d'affaires et de la profitabilité des ventes ;
- Promouvoir et vendre l'ensemble des produits offerts par Texel auprès des clients actuels et des nouveaux clients potentiels sur son territoire ;
- Assurer la gestion de compte des clients importants et entretenir une saine relation avec l'ensemble des clients de son territoire ;
- Gérer et mener à terme divers projets qui lui sont confiés.

Exigences :

- Détenir un diplôme d'étude collégial en génie civil et 3 années d'expérience en représentation auprès d'entrepreneurs en génie civil ;
- Maîtriser les outils informatiques (Word, Excel, Outlook, etc.) ;
- Anglais fonctionnel (écrit et parlé avancé) ;
- Capacité à négocier et vous possédez de bonnes habiletés de communication (présentation écrites et orales) ;
- Facilité à performer dans un environnement compétitif ;
- Vous êtes disponible pour vous déplacer hebdomadairement sur votre territoire et mensuellement hors de votre territoire.

Affichage du 31 juillet au 28 août 2017

**Si le défi vous intéresse, veuillez nous faire parvenir votre curriculum vitae
par courriel à mjouellet@lydall.com**

Texel
MATÉRIAUX TECHNIQUES INC.



485, rue des Érables, Saint-Elzéar-de-Beauce (Québec) G0S 2J0